



# Consultant en Transformation

## Pourquoi choisir DLM Conseil ?

Rejoignez un **cabinet de conseil** fondé en 2021, à taille humaine, qui réunit expérience, bonne humeur et respect de chacun !

Nous **agitons les transformations** de nos clients & comptons sur vous pour les accompagner !

**Votre évolution est au cœur de notre stratégie** et nous vous aiderons à développer votre expertise, votre autonomie et votre leadership.

## Quelle sera votre mission ?

Votre objectif sera d'**accompagner nos clients** dans leurs grandes transformations

- **Transformations stratégiques & organisationnelles**
  - Vision, sens, trajectoire : plan stratégique, elevator pitch, executive summary, SWOT, feuille de route
  - Innovation, centricité client, relation client : design thinking, parcours client
  - Satisfaction client & NPS Net Promotor Score
  - RSE enjeux sociaux et éthiques
  - Refonte d'organisation hiérarchique et fonctionnelle
- **Transformations culturelles & managériales**
  - Etat d'esprit d'entreprise
  - Centricité collaborateur, eNPS, décentralisation des décisions
  - Innovation managériale et modes de collaboration
  - Conduite du changement
  - Essaimage de bonnes pratiques & animation de communautés
- **Transformations opérationnelles**
  - Pilotage de portefeuille PPM / Lean Portfolio Management LPM
  - OKR Objective Key Results
  - Réglementations & activités liées aux régulateurs internes et externes (conformité et audits).
  - Gestion des fournisseurs, des partenaires et optimisation des coûts (Sourcing, SAM Software Asset Management)
  - Excellence Opérationnelle, Lean
- **Transformations méthodologiques**
  - Déploiement de méthodes : Lean, SAFe, Agile ...
  - Scrum Master / Coach
- **Transformations digitales et technologiques**
  - Digitalisation & plateformes
  - PO Product Owner / Chef de projet
  - PMO Product Management Office

En tant que consultant, vous serez amené à travailler en mode projet / produit, de manière **transversale**.

Au-delà de cette opportunité, sur la base du volontariat vous serez amené(e) à participer aux **sujets internes** : développement commercial, propositions commerciales, sujets transverses, recrutement etc.

## Quel est le profil recherché ?

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure **Bac+5** Ecole de Commerce, d'Ingénieur ou d'un cursus universitaire

Vous possédez une **expérience entre 1 et 6 ans** dans une fonction similaire acquise en cabinet de conseil ou sur des projets internes **sur une des transformations citées ci-dessus**

- Connaissances / expériences sur les méthodes : Lean, Agile, SAFe
- Conduite d'ateliers de co-construction
- Motivé(e) / enthousiaste
- Orienté(e) solution & proactif(ve)
- Organisé(e), rigoureux(se) et respectueux(se) des délais
- Bonne communication orale : sens relationnel, diplomate, écoute active, adaptation à tous niveaux d'interlocuteurs
- Excellente communication écrite pour la formalisation de livrables
- Travail en équipe
- Partage de nos valeurs : l'engagement, la responsabilité, l'exigence et l'écoute

## Informations complémentaires

- **Statut** : cadre
- **Contrat** : CDI à pourvoir dès que possible
- **Rémunération** : selon votre profil et expérience
- **Lieu de travail** : région parisienne / possibilité de télétravail

**Vous vous reconnaissez dans cette description et souhaitez en savoir plus ?**

**Postulez et rencontrons nous !**